



## CONSEILLER ET ACCOMPAGNER

Se développer à l'international : opportunités ou menaces?

Tout au long de votre parcours d'exportateur, appuyez-vous sur les dispositifs clés et expertises disponibles.

### PRÉPAREZ-VOUS

- **Élaboration de la stratégie**

Faites-vous conseiller et bénéficiez d'expertises offertes par des chefs d'entreprises expérimentés à l'international (Parrainage/Portage).

- **Programme Régionaux structurants dédiés aux TPE/PME**

Participez à ces formations et profitez d'accompagnements individuels :

Performance commerciale internationale

Pour structurer votre approche des marchés étrangers, élaborer votre stratégie sur deux pays cibles puis confronter votre offre aux attentes des marchés pré-identifiés.

Appels d'offres internationaux

Pour vous positionner sur les appels d'offres internationaux.

VolcanIE

Pour sécuriser et maîtriser votre information, veiller et influencer votre environnement via différents outils d'intelligence économique.

### PASSEZ À L'ACTION

- **Missions de prospections à l'étranger**

Évaluez votre potentiel marché et identifiez vos futures partenaires grâce à un programme de rendez-vous sur mesure élaboré par un collaborateur du réseau de l'export basé à l'étranger.

- **Conventions d'affaires internationales**

Participez à des événements lors desquels sont organisés des rendez-vous d'affaires internationaux sectoriels ou multisectoriels entre les donneurs d'ordres et les fournisseurs en France.

- **Rencontres acheteurs et donneurs d'ordres**

Positionnez-vous sur ces opérations lors desquelles les partenaires de l'export à l'étranger identifient les besoins de grands acheteurs et donneurs d'ordres. Présentez votre offre lors de rendez-vous qualifiés.

- **Salons internationaux**

Visitez ou exposez lors de salons d'envergure internationale en France ou à l'étranger pour réaliser une veille stratégique, prospecter, fidéliser vos clients et partenaires et accroître votre notoriété.

Retrouvez toutes les actions de votre secteur dans le Programme national PFE

› [www.programme-france-export.fr](http://www.programme-france-export.fr)

L'équipe de l'Export : État, Région, ARDE Auvergne, Bpifrance, CCI International Auvergne, Coface, Conseillers du Commerce Extérieur de la France, UBIFRANCE

**Un numéro dédié : 0811 90 22 22** › [www.regionauvergne.biz](http://www.regionauvergne.biz)

**CONSULTEZ ÉGALEMENT LES FICHES**  
Sensibiliser et Informer / Structurer les RH / Financer

Liste non exhaustive des dispositifs d'accompagnement